

## Objectifs :

### Maîtriser les fonctions :

- D'exécution des techniques esthétiques
- De conseil et de vente des produits cosmétiques et des produits de parfumerie
- D'organisation et de gestion

### Son activité consiste à :

- Réaliser des soins esthétiques du visage et du décolleté, des mains et des pieds, des maquillages du visage et des ongles, des épilations,
- Accueillir, conseiller le (la) client(e), vendre des produits cosmétiques et de parfumerie, des prestations de services,
- Assurer la gestion des rendez-vous, du stock, des encaissements et du suivi de clientèle.

## Validation :

CAP Esthétique Cosmétique Parfumerie  
(épreuves ponctuelles)

## Pré-requis

Etre dispensé des épreuves du domaine général du CAP (titulaires d'un diplôme de niveau 3).

## Moyens pédagogiques

La formation est dispensée dans le cadre d'une pédagogie alternée centre / entreprise.

Les stagiaires sont encadrés par une équipe pédagogique.

Le centre de formation dispose d'instituts équipés, de salles banalisées, d'une salle informatique, de matériels vidéo et de vidéo projection.

## Durée

10 mois soit 572 heures et 12 semaines en entreprise

## Dates

Du 10/09/2024 au 24/04/2025

## Lieu de formation

IFCER Académie 36, av. des Canadiens, 76140  
LE PETIT QUEVILLY

## Coûts de la formation

3300 € l'année

## Validation par blocs de compétences

Le diplôme est obtenu par l'obtention d'une note moyenne supérieur à 10/20 à l'ensemble des épreuves. Le candidat ayant déjà validé des blocs de compétences peut-être dispensé des épreuves correspondantes. Afin de justifier de l'obtention des blocs de compétences, votre relevé de notes vous sera demandé à l'inscription.

## Passerelle

Passerelles et liens avec d'autres certificats ou habilitations : non

## Débouchés

Esthéticien-ne (institut ou salon de coiffure)  
; maquilleuse professionnelle ; prothésiste ongulaire ; expert-e en manucure ; conseiller-ère de vente en parfumerie ou au sein de grandes surfaces ; travailler en hôpital ou en maison de retraite.

## Poursuites d'études

BP Esthétique ou Bac pro esthétique

## Accessibilité

Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Pour plus d'informations, rendez-vous sur notre site ou contactez notre référent handicap au 0 800 27 76 00.

Taux de réussite  
2024

97 %

Taux de poursuite  
d'études 2024

89 %

Taux d'insertion  
2024

11 %

Taux moyen d'interruption  
de contrat 2024

0 %

## FORMATION PRATIQUE

### Fonction d'exécution techniques

- Soins du visage et du décolleté
- Mise en beauté (maquillage de jour, maquillage du soir)
- Épilation
- Manucurie
- Beauté des mains et des pieds
- Utilisation et entretien d'un appareil UV

### Fonction d'organisation et de gestion

- Organisation du poste de travail
- Gestion des rendez-vous

- Gestion des encaissements

- Gestion du stock

### Fonctions de vente et d'accueil

- Accueil, communication
- Suivi de la clientèle
- Vente de produits ou de prestations de services (recherche et reformulation des besoins du client, argumentation et conseils, conclusion de la vente)

## FORMATION THÉORIQUE

### Cosmétologie

- Réglementation relative aux produits cosmétiques et produits d'hygiène corporelle
- Composants des produits cosmétiques et des produits d'hygiène corporelle
- Différentes formes galéniques des produits cosmétiques et d'hygiène corporelle
- Composition générale d'un produit cosmétique ou d'un produit d'hygiène corporelle

### Technologie des appareils et des instruments

- Courants et ondes utilisés en soins esthétiques
- Appareils utilisés dans les soins esthétiques, réglementation relative à l'utilisation des appareils
- Instruments utilisés dans les techniques esthétiques

### Techniques esthétiques

- Le poste de travail
- Comportement professionnel de l'esthéticien(ne)
- Accueil, installation du (de la) client(e)
- Installation du poste de travail
- Techniques de soins esthétiques visage, cou, décolleté
- Techniques d'épilation
- Bronzage
- Technique de teinture des cils et sourcils

- Techniques de maquillage

- Techniques de soins esthétiques des mains et des pieds

### Vente des produits et des prestations de service

- Approche commerciale des produits
- Présentation des produits
- Prestations de services
- Les techniques de vente
- Les opérations administratives

### Connaissance du milieu professionnel

- Connaissance de l'entreprise, formes juridique et commerciale, régimes d'imposition
- Démarches administratives d'installation
- Organigramme de l'entreprise
- Organismes de contrôle
- Obligations du chef d'entreprise
- Contrats de travail
- Outils de gestion pour les fournisseurs
- Les espaces professionnels, agencement, équipement
- Facteurs d'ambiance
- Hygiène en milieu professionnel
- Législation professionnelle en vigueur
- Culture professionnelle